

Conociendo nuestros Encuentros Profesionales Networking Activo.

## **Temas o Areas de Negocio:**

Centrados en Internet y Nuevas tecnologías, se dividen en 6 grandes áreas [Comercio Electrónico](#), [Contenidos Online](#), [Gestión del Talento](#), [Inversión](#), [Marketing Online](#) y [Tecnología](#).

**Cómo participar** en los Encuentros Profesionales Networking Activo (para un contacto directo, escribe a “info (arroba) networkingactivo.com”) :

- Puedes participar cómo **invitado**, cumpliendo los requisitos de asistencia.
- Puedes participar cómo **patrocinador**, con bastantes contraprestaciones que podemos explicarte personalmente.
- Puedes participar cómo **colaborador**, que apoye en la difusión o aportando un valor añadido.

## **2 Formatos de Evento:**

### *Desayuno de Trabajo o Café de Trabajo:*

*Duración: 3 horas y media.*

La dinámica con la que nos gusta trabajar en los **Desayunos de Trabajo Networking Activo** es la siguiente:

1.- **Antes del encuentro.** Al asistir a nuestros encuentros profesionales se accede también a un Foro Privado Networking Activo donde conocer al resto de participantes, donde se plantearán los temas de interés a tratar.

### **2.- El día del encuentro:**

- Cada asistente dispondrá de tiempo (5 minutos) para presentarse y exponer su **experiencia sobre la temática del encuentro profesional**.
- Tras las presentaciones, iniciaremos un **debate** (que según nuestra experiencia será largo e interesante): Estado actual del sector, posibles evoluciones, problemas... etc. Tomando cómo guión las propuestas planteadas en el Foro Privado de los participantes.
- El objetivo es establecer una participación activa de todos los participantes con el fin de plasmar las ideas más interesantes en un documento que se compartirá con la comunidad, **las conclusiones**.
- **Duración** estimada: 3 horas y 30 minutos.

- **Aforo:** El número de plazas en todos los encuentros es **limitado a 12 asistentes** como máximo. No se permite más de un asistente por empresa. Máximo habrá 2 participantes patrocinadores.
- Perfil de los asistentes: **Profesionales y emprendedores cualificados** que cumplan con los requisitos de asistencia y que desarrollen su actividad en torno a la temática del encuentro profesional.

## Consejos a los asistentes:

- Tráete preparada tu presentación verbal (sin ppt ni audiovisuales, tienes unos 5 minutos). Debes ser conciso y claro a la hora de **explicar quien eres y que hacéis** tu y tu empresa y **cual es tu relación profesional con el tema del encuentro**. Estas presentaciones se plantean dinámicas por lo que podrán preguntarte el resto de participantes por aspectos de tu presentación profesional.
- Recuerda que **no es una exposición de venta**: es una reunión de la cual queremos aprender todos de todos. No queremos saber todos tus productos de manera detallada: preferimos saber como llegaste al punto en el que estas y que aportes al debate y la conversación en el desayuno de trabajo.
- La no asistencia injustificada a un desayuno de trabajo dificultará en gran medida la participación en futuros encuentros Networking Activo.
- El encuentro se marca por su **carácter privado y confidencial**, sin Twitter ni streaming online mientras se celebra el encuentro (los locales se seleccionan buscando una limitada cobertura de móvil).

## 3.- Objetivos tras celebrar el encuentro:

- Haber reunido en un mismo espacio a un grupo de **profesionales cualificados con un nexo común**, que mantendrán un contacto y una conversación más allá del encuentro en persona.
- Extraer y publicar las [conclusiones del debate, con el fin de crear un informe de inteligencia](#) con el consenso de los participantes..
- De entre los asistentes a los desayunos de trabajo Networking Activo los que más aporten al debate y la conversación por votación entre los participantes, serán nominados en el [Muro de la Fama Networking Activo](#). **Las claves son compartir y cooperar**, aquellos asistentes que por votación hayan aportado menos, no volverán a ser invitados a los Encuentros Profesionales Networking Activo.
- La interacción y conexión entre los asistentes pre y post evento con el fin de **establecer sinergias y colaboraciones profesionales**.

## Encuentro Profesional:

*Duración: 8 horas. Incluye Almuerzo o Cena según sea el caso*

*Dinámica: La dinámica con la que nos gusta trabajar en los Encuentros Profesionales Networking Activo es la siguiente:*

*1.- Antes del encuentro. Al asistir a nuestros eventos se accede también a un Foro Privado Networking Activo donde conocer al resto de asistentes y debatir sobre los temas de interés relacionados con la temática del evento.*

*2.- El día del encuentro:*

*\* Iniciaremos varios debates propuestos por los participantes: Estado actual del sector, posibles evoluciones, problemas... etc.*

*\* Tras el debate (que según nuestra experiencia será largo e interesante) nos gusta plasmar en un informe de inteligencia las ideas más interesantes, las conclusiones..*

## **Asistentes:**

Por Invitación Personal por méritos profesionales y según unos requisitos de asistencia. Plazas limitadas.

Requisitos mínimos a cumplir por parte de las empresas de los participantes:

- Más de 1 millón de Euros de facturación en caso de Comercio Electrónico, Tecnología y Marketing Online
- Más de 1 millón de visitas únicas en Contenidos Online
- Más de 1 millón de Euros en Inversiones en Internet.

**Lugar:** De manera recurrente y constante en **Madrid y Barcelona**. Se organizan eventos de manera esporádica en las ciudades de Sevilla, Valencia, Zaragoza, Bilbao, Málaga y Galicia.

## **Conclusiones e Informe de Inteligencia:**

Uno de nuestros principales objetivos es la publicación de las Conclusiones, un informe de inteligencia que nace del mismo diálogo y colaboración por parte de asistentes y patrocinadores de nuestros eventos Networking Activo. En el mismo no solo se traza una radiografía del estado actual del sector, también las necesidades del mismo y se dibujan las líneas maestras del futuro de cada área de negocio.

*Desde Networking Activo trabajamos para que estas Conclusiones se difundan y sean en poco tiempo un pilar para el estudio del sector económico tecnológico que nos rodea. Todos los informes de inteligencia publicados hasta la fecha en : <http://networkingactivo.com/informes-conclusiones-documentos-networking-activo/>*

*Documentos e Informes de inteligencia con más de 50.000 visualizaciones en SlideShare.*

Urls de ejemplo de **medios de comunicación que han publicado las conclusiones:**

<http://blogs.elpais.com/estrategia-digital/2011/02/estado-de-los-clubes-de-compra-privada-y-outlets.html>

<http://blogs.elpais.com/estrategia-digital/2011/02/el-retorno-de-la-inversion-de-los-community-manager.html>

<http://www.cotizalia.com/emprendedores/algunos-mitos-realidades-sobre-comercio-electronico-20110120-63994.html>

[http://www.cinco dias.com/articulo/economia/Espana-Finlandia-encabezan-formacion-online/20110228cdscdieco\\_9/](http://www.cinco dias.com/articulo/economia/Espana-Finlandia-encabezan-formacion-online/20110228cdscdieco_9/)

<http://blogs.elpais.com/estrategia-digital/2010/12/pon-un-community-manager-en-tu-empresa.html>

## **Patrocinadores**

Agredecer el patrocinio de los eventos Networking Activo a las empresas: **Acens, Adam, Adsalsa, Celeritas, CentraldeReservas.com, Cooking Ideas, FDI Formación, Fnac.es, Hi-Media, Hispaweb, Hotwords.es, Internet Advantage, MRW Logística, Néxica, Nvia, Pagantis, Sedo, Selligent, Shopall y Vodafone.**

## **Creación de relaciones profesionales de confianza:**

La naturaleza privada de nuestros eventos profesionales temáticos nos permite crear un ambiente de completa confianza y diálogo abierto entre los participantes.

## **Detalle de los Encuentros Profesionales y Desayunos de Trabajo por temas:**

### ***Contenidos Online:***

1. **Gestores de Foros y Comunidades Online.** Desayuno de Trabajo para gestores de comunidades online con al menos 1 millón de usuarios registrados.
2. **Gestores de Redes de Blogs.** Desayuno de Trabajo para gestores de redes de blogs con al menos 1 millón de visitantes únicos en sus webs.
3. **Música Online.** Desayuno de Trabajo para gestores de páginas web sobre música con al menos 1 millón de visitas y responsables de empresas del sector con al menos 1 millón de Euros de facturación.
4. **Periodistas de Tecnología.** Café de Trabajo para periodistas de nuevas tecnologías desde el enfoque tecnológico y/o económico.
5. **Videojuegos.** Desayuno de Trabajo para responsables de empresas de videojuegos con al menos 1 millón de Euros de facturación.
6. **Video Online.** Desayuno de Trabajo para gestores de soportes de vídeo online con al menos 1 millón de Usuarios únicos.
7. **Webmasters de Alto Tráfico.** Encuentro para 48 gestores y responsables de webs con al menos 2.5 millones de visitantes únicos o una posición de ranking **Alexa inferior al 12.000.**

### ***Comercio Electrónico:***

8. **Clasificados Online.** Desayuno de Trabajo donde el perfil de los participantes es el de gestores de empresas que tengan webs de clasificados online con al menos 1 millón de visitas únicas mensuales.
9. **Comercio Electrónico.** Desayuno de Trabajo donde es necesario facturar un mínimo de 1 millón de Euros para acceder cómo participante a este encuentro de empresas de Comercio Electrónico.
10. **Encuentro de Grandes Comercios Electrónicos.** Encuentro Profesional para 40 gestores y responsables de grandes tiendas de comercio electrónico con al menos 1 millón de facturación.
11. **Outlets y Clubs de Compra Privada.** Desayuno de Trabajo donde es necesario facturar un mínimo de 1 millón de Euros para acceder cómo participante a este encuentro de empresas de Outlets y Clubs de Compra Privada.

12. **Social Shopping.** Desayuno de Trabajo con un perfil de gestores y responsables de empresas de Comercio Electrónico con al menos 1 millón de Euros de facturación que desarrollen su actividad de venta en las redes sociales.
13. **Turismo Online.** Desayuno de Trabajo para agencias de viajes online, operadores relacionados con el turismo online con al menos 1 millón de Euros de facturación.

## ***Gestión del Talento y Capital Humano:***

14. **Conectadas by Networking Activo.** Desayuno de Trabajo de profesionales, emprendedoras y empresarias adscritas a la [Comunidad Networking Activo](#).
15. **Formación Online.** Desayuno de Trabajo donde es necesario ser responsable de una empresa de formación online para asistir a este encuentro.
16. **Recursos Humanos 2.0.** Desayuno de Trabajo donde es necesario ser responsable de una empresa de RRHH para asistir a este encuentro.

## ***Inversores:***

17. **Encuentro de Inversores.** Encuentro Profesional para 40 inversores con al menos 1 millón de Euros invertidos en Startups de Internet.
18. **Finanzas Online.** Café de Trabajo con un perfil de asistente profesional y experto en el mundo de las inversiones (bloggers, analistas, periodistas especializados en economía, etc).
19. **Intersores en empresas de Internet y Startups.** Desayuno de Trabajo donde es necesario haber invertido al menos 1 millón de Euros en Startups de Internet para acceder cómo participante a este Desayuno de Trabajo. Evento donde contamos con el apoyo de [Bolsa.com](#)
20. **Inversores en nombres de dominio (Domainers).** Desayuno de Trabajo donde es necesario haber invertido al menos 1 millón de Euros en nombres de dominio para acceder cómo participante a este Desayuno de Trabajo.

## ***Marketing Online:***

21. **Anunciantes, Agencias y Centrales de Compra de Publicidad Online.** Desayuno de Trabajo donde el perfil de los participantes es el de responsables de empresas que gestionen publicidad online con al menos 1 millón de Euros de facturación.
22. **Social Media.** Desayuno de Trabajo donde es necesario ser un profesional experto en Social Media con un mínimo de 100.000 seguidores en las distintas campañas gestionadas para participar en este encuentro.

## ***Tecnología.***

- 23. Ciber Seguridad.** Desayuno de Trabajo donde se requiere ser un profesional en la seguridad informática para asistir.
- 24. Cloud Computing y SaaS.** Desayuno de Trabajo donde el perfil de participante es el de gestores de empresas de Cloud Computing y SaaS con al menos 1 millón de Euros de facturación.
- 25. CTO's, Directores Tecnológicos.** Desayuno de Trabajo donde es necesario ser CTO de una empresa que facture al menos 1 millón de Euros para participar en este encuentro.
- 26. Desarrolladores de Aplicaciones para Dispositivos Móviles.** Desayuno de Trabajo donde el perfil de los participantes es el de gestores de empresas creadoras de aplicaciones para dispositivos móviles con al menos 1 millón de descargas.
- 27. Green IT, Energéticamente sostenibles.** Desayuno de Trabajo donde el perfil de participantes es el de profesionales expertos y empresas relacionadas con la eficiencia y la sostenibilidad energética.
- 28. Hosting e ISP's.** Desayuno de Trabajo donde el perfil de participante es el de gestores de empresas que ofrezcan servicios de hosting y conectividad con al menos 1 millón de Euros de facturación.
- 29. M2M, El Internet de las cosas.** Desayuno de Trabajo donde se requiere ser un profesional experto en el Internet de las Cosas

Tienes la versión actualizada de este documento en : [http://networkingactivo.com/Eventos/Encuentros\\_Profesionales\\_Networking\\_Activo.pdf](http://networkingactivo.com/Eventos/Encuentros_Profesionales_Networking_Activo.pdf)

Correo electrónico : [emilio.marquez@networkingactivo.com](mailto:emilio.marquez@networkingactivo.com)

Teléfono : +34 670 017 624

**Emilio Marquez Espino** CEO de **Networking Activo**.